

WIFAS .Net Retail

Zielsetzungen

Das WIFAS Retail Programm dient zur Verwaltung und Überwachung der Filialen.

Die Software hat Schnittstellen zu den bekanntesten Waagensystemen und zu PC-Kassen. Hierbei kann in jeder Filiale ein anderer Waagentyp, auch von unterschiedlichen Herstellern, angebunden werden.

Die Datenfernübertragung ist über verschiedene Wege möglich: Onlinekabel, Modem, mobiles Modem, Accesspoint oder Internet, wenn in der Waage oder Kasse die entsprechenden Voraussetzungen dafür vorhanden sind. Somit wird eine schnelle und bequeme Pflege der Stammdaten in den Waagen und Kassen möglich.

Die neuen Möglichkeiten der PC-Waagen werden von uns voll unterstützt. So können Bilder und Videos hinterlegt und an die Waagen übertragen werden. Der Verkäufer erhält eine höhere Kompetenz, indem ihm Cross-Selling Produkte angezeigt und Informationen zu Allergenen Stoffen oder Herstellungsangaben gegeben werden.

Die Tagesumsätze können automatisch ausgelesen werden. Vielseitige Statistiken ermöglichen Ihnen eine detaillierte und segmentgenaue Auswertung der Umsätze.

Die Tagesumsätze werden in einem Kassenbericht nach Mehrwertsteuerklassen getrennt aufgeführt. Hierbei ist auch eine Berücksichtigung von Vorverpackung der Ware mit späterer Bezahlung an einem anderen Tag darstellbar.

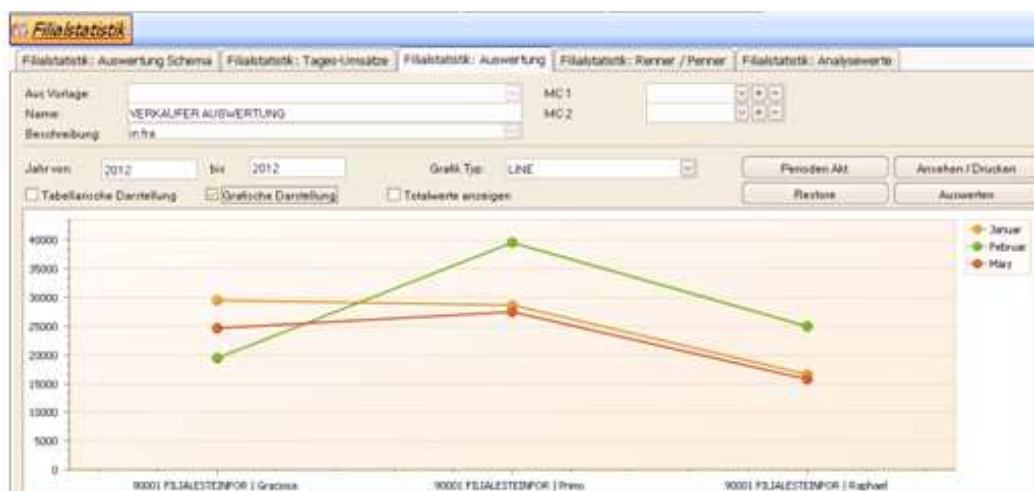
Eine Durchführung von Inventuren mit automatischer Schwundberechnung ist möglich. Ausdruck von Etiketten.

Durch Angabe der in den Filialen anfallenden Kosten berechnet das Programm Ihnen die Rentabilität jeder Verkaufsstelle.

Darüber hinaus generiert das Programm eine an der Waage angelegte Filialbestellung als Auftrag und einen an der Waage erfassten Lieferschein als Lieferschein im System.

Ausdruck von Etiketten mit MHD und Zutatentext.

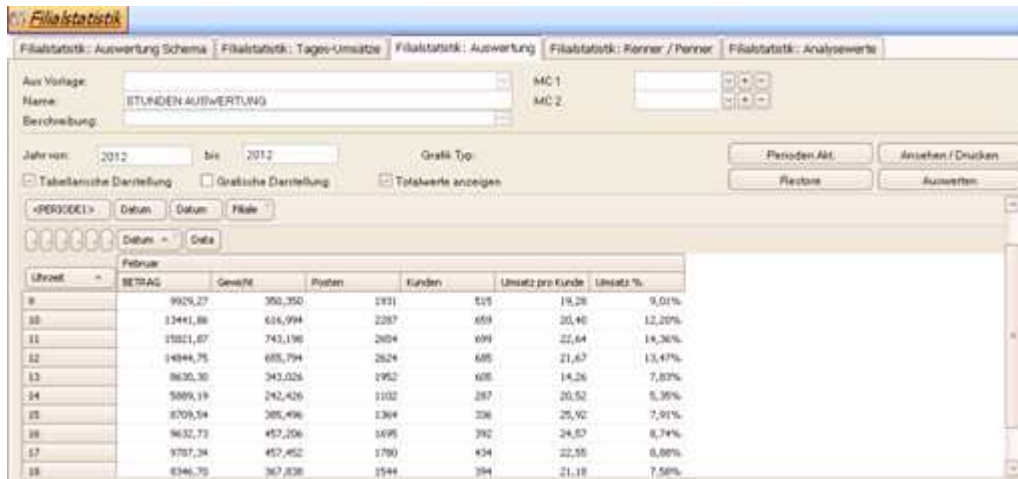
Einbindung der Retail Software in die WIFAS Warenwirtschaft oder den Partyservice.



Beispiel: Auswertung der Verkäuferumsätze I. Quartal

Funktionen

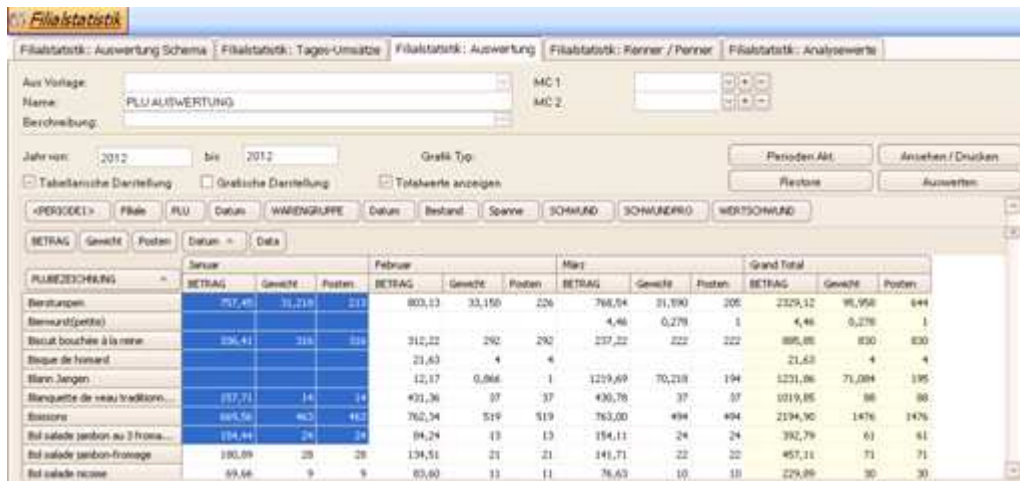
Die wesentlichen Aufgaben des WIFAS Retail Programms sind die zentrale Pflege der Stammdaten sowie die Auswertung der Umsätze für alle Filialen.



Uhrzeit	BETRAG	Gewinn	Profit	Kunden	Umsatz pro Kunde	Umsatz %
00	9929,27	350,350		1971	515	19,28
01	13441,88	616,994		2287	659	25,46
02	15821,87	743,196		2824	699	22,64
03	14844,75	685,794		2824	685	21,67
04	8630,30	343,026		1952	608	14,26
05	5889,19	242,426		1102	287	20,52
06	8709,54	385,496		1364	338	25,92
07	9632,72	457,206		1695	392	24,87
08	9787,34	457,452		1780	434	22,55
09	6346,70	367,838		1544	394	21,18

Beispiel: Auswertung der Stundenumsätze

- Der **Datentransfer** ermöglicht eine bequeme und direkte Steuerung und Kontrolle der Filialen. Es können feste Filialen, mobile Verkaufsfahrzeuge oder eine Waage auf einem Feld (Erdbeere, Spargel, etc.) angebunden werden.
- Die Pflege der **Stammdaten** kann jederzeit erfolgen. Spezialisierte Befehle erleichtern Ihnen dabei die Arbeit, wie z.B. senden aller Artikel in Waage, holen aller Artikel von Waage, alle Artikelpreise aktualisieren oder Umsätze automatisch holen zu einer bestimmten Uhrzeit.
- **Pflege** der Artikel, Sonderangebote, Verkäufer, Tara, Laufschrift, Bontexte, Festtasten, Abteilungen, Bilder, Videos, Cross-Selling Artikel, Allergene Stoffe.
- **Sonderangebote** können vorab angelegt werden. Das Programm berücksichtigt diese, zum Zeitpunkt ihrer Gültigkeit. Die Dauer kann bestimmt und auch eine Mengenstaffelung festgelegt werden. Nach Ablauf des Angebotes übergibt das Programm automatisch den Grundpreis wieder in die Waage.
- Neben dem **Tagesumsatz** kann auch ein Kontrollumsatz aus einer Filiale geholt werden. Wir bieten Ihnen vielseitige Umsatzauswertungen: nach Filiale, Artikel, Warengruppe, Verkäufer oder Stunde. Eine Statistik kann über einen einzelnen Tag oder über eine Zeitspanne erfolgen. Dargestellt werden je nach Variante: z.B. Währungsumsatz, Menge, Postenanzahl, durchschnittlicher Kundenumsatz, Stornobetrag und Nullbons.
- Die **Renner/Penner Liste** führt die Artikel sortiert nach verschiedenen Umsatzaspekten auf. Beginnend entweder nach dem höchsten Währungsumsatz, Menge, Spanne, Schwund, etc. Die einzelnen Parameter können auch in Kombination miteinander dargestellt werden. Darüber erhalten Sie starkes Werkzeug, um vielfältige Sortimentsanalysen zu erstellen.
- Jede Verkaufsstelle hat erhält in der Software ein virtuelles **Lager**. Somit zeigt Ihnen das Programm ständig die aktuellen **Soll-Bestände** der einzelnen Artikel an.



ARTIKELBEZEICHNUNG	Januar			Februar			März			Grand Total		
	BETRAG	Gewicht	Posten	BETRAG	Gewicht	Posten	BETRAG	Gewicht	Posten	BETRAG	Gewicht	Posten
Brotstangen	757,45	31,218	213	803,13	33,150	226	768,54	31,190	205	2329,12	95,558	644
Bismut(petit)							4,46	0,278	1	4,46	0,278	1
Biscuit bouche à la rose	336,41	316	336	312,22	292	292	237,22	222	222	885,85	830	830
Bisque de framboise				21,63	4	4				21,63	4	4
Biscuits Jergens				12,17	0,066	1	1219,69	70,218	194	1231,86	71,084	195
Biscuette de saumon tradition.	737,71	14	14	433,36	37	37	430,78	37	37	1599,85	98	98
Biscuits	665,56	662	662	762,34	519	519	763,00	494	494	2194,90	1476	1476
Bûche saumon au 3 from.	134,44	24	24	84,24	13	13	154,11	24	24	392,79	61	61
Bûche saumon-fromage	180,09	28	28	134,51	21	21	141,71	22	22	456,31	71	71
Bûche saumon	69,64	9	9	83,60	11	11	76,63	10	10	229,87	30	30

Beispiel: Auswertung der Artikelumsätze I. Quartal

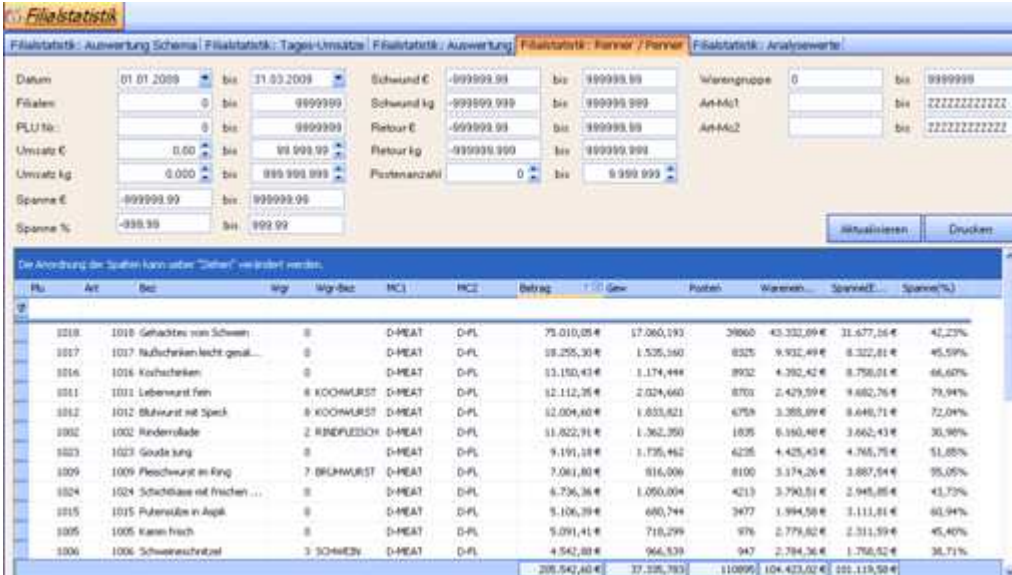
- Durchführen von **Inventuren** mit automatischer **Schwundberechnung** in Menge und zu Verkaufs- sowie Einkaufspreisen.
- Zuweisung der auf die Filialen anfallenden **Kosten**. Dadurch wird für jede Verkaufsstelle eine **Rentabilitätsberechnung** möglich. Hierbei werden auch Wareneinsatz, Schwund und Retouren mit berücksichtigt.
- Der **Kassenbericht** listet auch die Teilumsätze je Mehrwertsteuerklasse auf. Wenn Ware vorverpackt wird und erst an einem anderen Tag vom Kunden bezahlt wird, verrechnet das Programm die sich daraus ergebenden Umsatzverschiebungen.
- Die Erstellung von **Etiketten** wird über eine entsprechende Pflege der Artikelstammdaten bequem möglich.
- Das **Retail Programm** kann mit der **WIFAS Warenwirtschaft** kombiniert oder **Partyservice** genutzt werden. Eine Stammdatenpflege ist daher nur einmal notwendig. Viele Arbeitsschritte können dadurch automatisiert ablaufen und reduzieren Ihren Arbeitsaufwand.

Vorteile und Nutzen

Bedingt durch die Software werden Ihnen die Geschehnisse in den Filialen transparent dargestellt. Den vollen Nutzen erlangen Sie bei einem geschlossenen Warenkreislauf, d.h. von der Belieferung über den Abverkauf (in Bar oder per Lieferschein) bis hin zur Retoure und zur Inventur können Sie alle Bewegungen klar nachvollziehen. Die Software erkennt mögliche Fehlmengen und stellt diese artikelgenau dar. Es ist für Sie ein leichtes den übergebenen Barbetrag mit dem von der Software ermittelten Umsatz zu vergleichen. Die Führung und die Kontrolle der Verkaufsstellen werden Ihnen somit ermöglicht, bei minimalem Arbeitsaufwand.

- Mit Hilfe der **Retail Software** können Sie jederzeit in jede Filiale eingreifen und Änderungen vornehmen sowie Umsätze auslesen und Inventuren durchführen. Das persönliche abfahren der Verkaufsstellen und manuelle Einstellen an den Waagen vor Ort entfällt. Das erspart Ihnen viel Arbeitsaufwand.
- Die **Verwaltung** der Filialen wird wesentlich einfacher und kann direkt, nach Bedarf, durchgeführt werden.

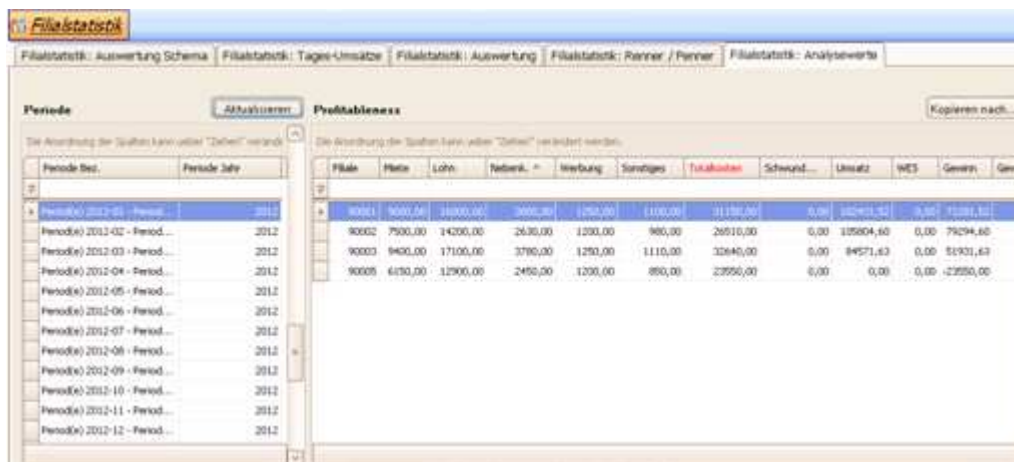
- Bedingt durch die **zentrale Pflege** der Verkaufsstellen haben Sie immer die richtigen Artikelpreise/Angebotspreise in den Waagen oder Kassen.
- Das Programm ermöglicht Ihnen eine detaillierte **Kontrolle** und vielfältige Umsatzauswertungen nach Filiale, Abteilung, Artikel, Warengruppe, Verkäufer und Stunde. Die darüber gewonnenen Erkenntnisse sind wichtige Eckwerte für Ihre Unternehmensentscheidungen.
- Die **Verkäuferauswertung** beinhaltet auch den Stornoumsatz und die Anzahl der Nullbons.
- In der **Stundenauswertung** erhalten Sie u.a. Angaben zum durchschnittlichen Kundenumsatz und zum Umsatzanteil je Stunde. Daran erkennt man, ob es sich lohnt verlängerte Öffnungszeiten anzubieten.
- Die **Renner/Penner Liste** ist ein starkes und flexibles Werkzeug, um vielfältige Sortimentsanalysen zu erstellen. Damit lassen sich Sortimentsveränderungen, auch saisonale, sicherer bestimmen.



The screenshot shows the 'Filialstatistik' software interface. At the top, there are several tabs: 'Filialstatistik - Auswertung Schema', 'Filialstatistik - Tages-Umsatz', 'Filialstatistik - Auswertung', 'Filialstatistik - Renner / Penner', and 'Filialstatistik - Analysewerte'. The main area contains a grid of filters for 'Datum', 'Filiale', 'PLU No.', 'Umsatz €', 'Umsatz kg', 'Spanne €', and 'Spanne %'. Below the filters is a table with columns: 'PLU', 'Art', 'Bez', 'Wgr', 'Wgr-Bez', 'MCL', 'MCE', 'Betrag', 'Gew', 'Posten', 'Waren...', 'Spanne(€)', and 'Spanne(%)'. The table lists various meat products like 'Gehacktes vom Schwein', 'Rühlschinken leicht gesal...', 'Kochschinken', 'Lebenswurst fein', 'Blühwurst mit Speck', 'Rinderrolade', 'Goulois jung', 'Pfecherswurst im Ring', 'Schichtkase mit Frischen...', 'Fleischnote in Apfel', 'Käseschicht', and 'Schweineschmalz'. The bottom row of the table shows summary statistics: 205,547,40 € for Betrag, 37,335,783 for Gew, 110899 for Posten, 104,423,02 € for Waren, and 50,113,58 € for Spanne.

Beispiel: Auswertung der Renner und Penner Artikel

- In Kombination mit den Belieferungen und einer **Inventur** ist der **Schwund** je Artikel darstellbar. Bei erkannten Problemen kann frühzeitig gegen gesteuert werden.
Beispielrechnung:
Wenn der Verlust, pro Verkäufer, pro Tag um 5 € verringert werden kann, macht das im Jahr für einen Verkäufer 1.260€, bei fünf Verkäufere 6.300€ bei zehn Verkäufere 12.600€ aus!
- Die **Rentabilitätsberechnung** zeigt Ihnen sofort den Erfolg und die wirtschaftliche Situation jeder Filiale. Dadurch dass die Informationen Ihnen direkt vorliegen, können Sie entsprechende Maßnahmen einleiten, um die Situation zu Ihren Gunsten zu verändern.
- Mit der Erfassung von **Filialbestellungen** und **Kundenlieferscheinen**, via Waage, kann Ihre Administration weiter entlastet und der Arbeitsaufwand minimiert werden.



Filialstatistik

Filialstatistik: Auswertung Schema | Filialstatistik: Tages-Umsätze | Filialstatistik: Auswertung | Filialstatistik: Renner / Penner | Filialstatistik: Analysewerte

Periode: **Profitabilitäts**

Die Anordnung der Spalten kann über "Zielfeld" verändert werden.

Periode	Periode Jahr	Filiale	Netto	Lohn	Netto	Werbung	Sonstiges	Funktionskosten	Schuld...	Umsatz	WES	Gewinn	Gew
Periode) 2012-01 - Perio...	2012	90001	9000,00	14200,00	2430,00	1200,00	1100,00	31150,00	0,00	125804,60	0,00	79294,60	
Periode) 2012-02 - Perio...	2012	90002	7900,00	14200,00	2430,00	1200,00	980,00	26010,00	0,00	125804,60	0,00	79294,60	
Periode) 2012-03 - Perio...	2012	90003	9400,00	17100,00	3700,00	1250,00	1110,00	32640,00	0,00	14571,63	0,00	51931,67	
Periode) 2012-04 - Perio...	2012	90005	6150,00	12900,00	2450,00	1200,00	850,00	23950,00	0,00	0,00	0,00	-23950,00	

Beispiel: Auswertung der Filialen als Rentabilitätsberechnung

Als Resümee ist festzuhalten, dass eine sinnvolle Steuerung und Überwachung von Filialen, bei der Vielzahl von Artikeln und Warenbewegungen nur mittels einer Software zu bewältigen ist. Das WIFAS Retail Programm reduziert Ihren Arbeitsaufwand enorm. Gleichzeitig verschafft es Ihnen die notwendige Transparenz über die Abläufe in den Filialen. Umsatzkontrolle, Sortimentsbereinigung und Inventur optimieren Ihren Profit. Die oben gezeigte Beispielrechnung verdeutlicht, wie schnell sich eine Investition in das WIFAS Retail Programm amortisieren kann.

Wir möchten Ihnen unsere Software aber nicht nur als kontrollierendes sondern vielmehr auch als förderndes Instrument anbieten. Das Programm bietet Ihnen alle Eckwerte, um einen Erfolgsbonus auszuloben. Bei entsprechendem Umsatz und guter Inventur könnte man einen Bonus den Mitarbeitern anbieten. Damit holen Sie Ihre Mannschaft in Ihr Boot!